

Poste Ingénieur Commercial

Rejoignez une société innovante à fort potentiel de croissance et accompagnez des interlocuteurs de haut niveau dans l'amélioration du confort et du bien-être au travail, et l'optimisation de leurs dépenses énergétiques !

Fondés en 2006, nous avons développé une solution innovante basée sur l'installation de capteurs communicants pour permettre aux entreprises d'améliorer le confort des occupants et d'optimiser leurs dépenses énergétiques le tout de manière autofinancée.

Notre visibilité dans les médias, notre indépendance et notre avance technologique conséquente nous assurent un potentiel de croissance important sur un marché avec une faible concurrence !

En relation directe avec les dirigeants, vous aurez l'opportunité d'adresser des interlocuteurs de bon niveau et bénéficierez de véritables opportunités d'évolution vers un poste de direction commerciale ou sur le développement de notre solution à l'international.

Les missions

Sous la responsabilité directe du PDG, vous aurez pour missions :

- La détection d'opportunités et la prise de rendez-vous grâce à vos actions de prospection.
- Le traitement et la conclusion des prises de contacts et affaires qui vous seront transmises par la direction.
- La réalisation de vos rendez-vous, la rédaction de propositions adaptées et le closing de vos affaires.
- Le suivi des projets que vous avez initiés auprès de vos clients et la collaboration avec les équipes internes en charge de la partie technique.
- Le reporting de vos activités et la remontée d'informations terrains afin de participer à l'évolution de nos offres.

Le profil recherché

Formation / Expérience :

- Vous validez au minimum 3 ans d'expérience dans la vente en BtoB.

Personnalité / Tempérament :

- Vous êtes reconnu(e) pour votre tempérament de chasseur et votre esprit de conquête.
- Votre ténacité et vos capacités de négociation vous permettent de déboucher au closing.
- Votre capacité d'adaptation et votre sens de l'écoute vous permettent d'adapter votre approche commerciale et de soutenir efficacement la bonne proposition.

Les avantages

- Package de rémunération attractif composé d'une partie fixe et d'une partie variable en fonction de votre profil et expérience (60% fixe / 40% variable).
- Statut Cadre
- Poste basé à Vincennes au pied du métro Ligne 1 et RER A.